

Méthodologie d'analyse et d'optimisation des entraînements électriques en milieu industriel

Comment procéder de façon concrète

N. Macabrey, Planair SA Responsable programmes entraînements électriques





Contenu de la présentation

- 1. Motivations
- 2. Situation actuelle
- 3. Méthodologie



Contenu de la présentation

1. Motivations



PLAN Margins at environnem rigénieurs conseils en énergies et environnem

1. Motivations

Dans les entreprises industrielles

Les entrainements électriques représentent jusqu'à 90% de la consommation électrique des entreprises industrielles





- Très souvent, les équipements sont anciens, mal dimensionnés, mal réglés et donc peu efficaces
- Le potentiel d'économies est alors important (20 à 40%)
- Des optimisations rentables existent

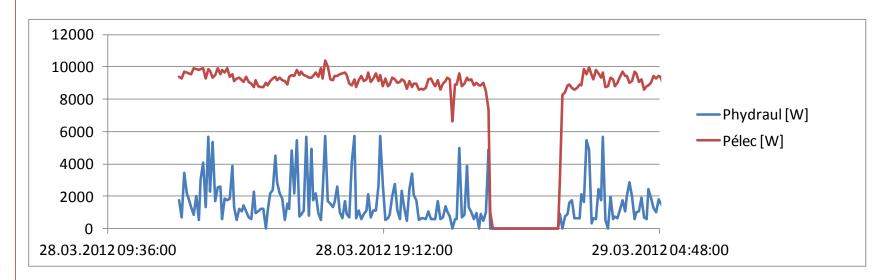
PLANGÉNIEURS conseils en énergies et environneme

1. Motivations

Les rendements globaux sont fréquemment très bas



Le système global doit être amélioré



Exemple du rendement global d'un entraînement (pompe d'eau alimentant une chaudière vapeur):

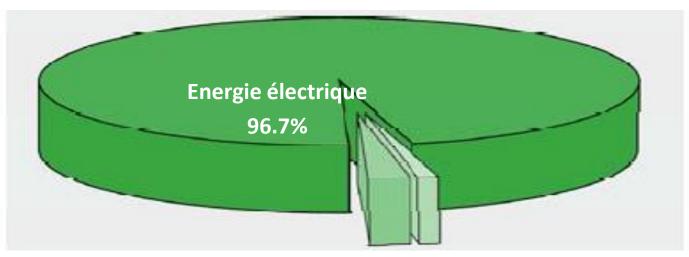
- rendement moyen: 20%
- rendement à pleine charge 65%
- rendement à basse charge : < 10%</p>

1. Motivations

Balance investissement – coûts d'exploitation



Les coûts énergétiques représentent plus de 95% du coût d'un moteur électrique sur sa durée de vie!



Investissement (achat moteur)
2.3%

Entretien et maintenance
1%

Répartition des coûts du cycle de vie d'un moteur IE3 de 11 kW (bien dimensionné) qui fonctionne pendant 15 ans à raison de 4000 h/an

Un investissement énergétique est une bonne affaire!

Contenu de la présentation

2. Situation actuelle



PLAN PLAN FOR BENEVIOUS CONSells en énergies et environnemen

2. Situation

Constat



Un grand potentiel rentable non exploité

Même s'il existe des optimisations rentables, il n'y a jusqu'à présent qu'un engagement limité des entreprises dans le domaine des entraînements électriques.

Les principales raisons sont:

- 1. Nature de l'énergie électrique (intangible)
- 2. Organisation interne et responsabilité
- 3. Méconnaissance de la situation et des potentiels
- 4. Manque de ressources (méthodologie, profil, temps)
- Compétition pour les budgets internes (difficulté à financer des analyses)

Jenseils en énergies et environneme

2. Situation

Un soutien est nécessaire



Les entreprises ont besoin d'outils et de soutiens

Les entreprise sont motivées si le soutien proposé leur permet :

- 1. d'identifier rapidement les entraînements qui ont le meilleur profil
- 2. de connaître les mesures d'optimisation et leur rentabilité
 - -> C'est l'objectif de la méthodologie que Planair propose



PIAN A I BEN Génieurs conseils en énergies et environnemen

3. Méthodologie

Une approche directe

Méthodologie

Travailler en deux étapes:

- Une analyse préliminaire basée sur l'expérience, des outils simples et une évaluation énergétique
- Une analyse poussée, réservée aux installations aux meilleurs potentiels et aux mesures d'optimisation faisables, qui apporte les informations techniques et économiques

Etape I: Analyse préliminaire

Lorsque les installations sont très mal connues, on s'assure qu'il existe un minimum d'équipements remplissant des prérequis (taille, âge, type) via un formulaire préliminaire :

-> identification et nature des grandes installations

Si ok ou si les installations sont mieux connues:

Questionnaire structuré pour la collecte des données sur les principales installations (la structure par utilités et ateliers permet une distribution des tâches):

-> l'outil permet d'estimer les économies individuelles et totales, et met en exergue les meilleurs candidats

Etape I: Analyse préliminaire

Outils: Questionnaires Excel, fonction des données disponibles Cas a) Situation avec peu d'info sur l'entra<u>înement</u>

nominale	fabrication du		variable ?	Le moteur est su convertisseur de fréquence (CF) ?			Pourcentage d'économie
kW	XXXX	heures/an	Oui/ Non	Oui/ Non	[kWh/an]	[kWh/an]	%
25	1995	4'500	Oui	Non	56'250	15'188	27.0%

Cas b) Situation avec un bon niveau d'info

25% Pmax

consommée

1'000

50% Pmax

consommée

2'000

75% Pmax

consommée

2'000

100% Pmax

consommée

1'000

Entraînement (ex: moteur électrique du ventilateur de la tour)	Désignation	Code exploitant	Référence fabrican (selon plaquette)	plaquette du moteur]	Année de fabrication du moteur électrique		Présence d'un convertisseur de fréquence
Pompe	Grundfoss	M4756	TZR_3746-7869- ZTRE-9009r5	20.0	1988	4	Non
' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' ' '		rique max consommée [h/an] élec		apport entre la puissance ectrique maximale et la uissance nominale de	Consommation totale de l'entraînement	Estimation des économiques totale entraînement	Pourcentage économie

l'entraînement [-]

0.50

[kWh/an]

75'000

[kWh/an]

20'000

26.67%



Pompe de

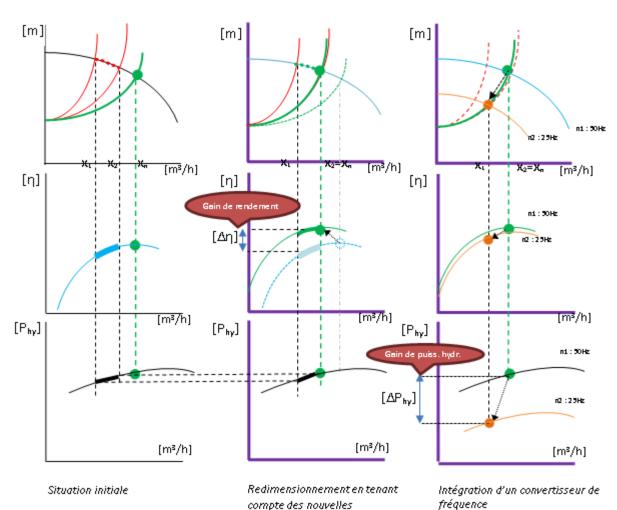
circulation

Etape I: Analyse préliminaire

Estimation du potentiel (cas d'une pompe)

3 gains distincts: technologie, dimensionnement, charges/débits

variables

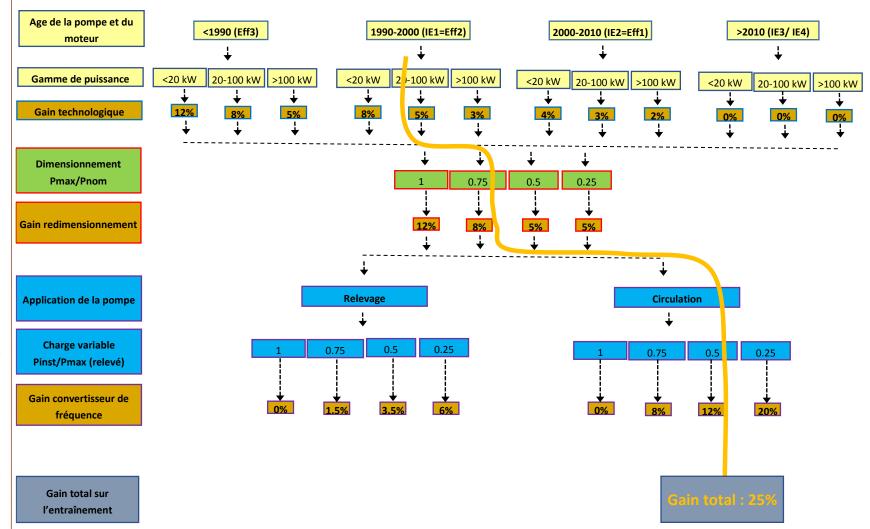


technologies et du besoin réel



Etape I: Analyse préliminaire

Calculs des 3 types de gains





PLANDER INGÉNIEURS conseils en énergies et environnement

3. Méthodologie

Etape I: Analyse préliminaire

On dispose alors d'une liste des meilleurs potentiels théoriques sur une <u>base énergétique</u>

Introduction du fonctionnement et des critères de faisabilité

Visite des installations et discussion avec le(s) responsable(s)

 Compréhension du système (exploitation, réglages, interdépendances), du périmètre d'analyse adéquat et de la latitude dans les adaptations (contraintes)

et

- Faisabilité des mesurages + grandeurs déjà enregistrées par l'exploitant
- Faisabilité des analyses (connaissances et informations à disposition)
- Faisabilité des mesures d'optimisation (garanties, coûts auxiliaires, devenir des installations, etc.)

-> Choix final des mesurages

PLAN A Ingénieurs conseils en énergies et environnemen

3. Méthodologie

Etape II: Mesurages et analyses approfondies

Démarches

- 1. Définition du périmètre d'analyse
- 2. Préparation et exécution des mesurages
- Traitement des résultats (mise en forme, calculs, prise en compte des valeurs relevées par l'exploitant)
- 4. Exploitation des résultats: Analyses de détails et propositions d'optimisation
- 5. Chiffrage des optimisations
- 6. Calculs énergétiques et économique (pay-back)
- 7. Plan d'optimisation

The solid property of the solid property of

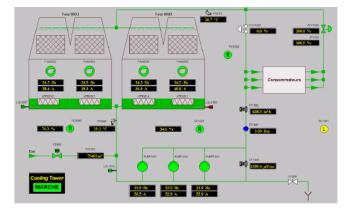
3. Méthodologie

Etape II: Mesurages et analyses approfondies



Travailler au bon niveau

Comprendre l'installation dans laquelle s'intègre l'entraînement électrique permet de définir correctement le périmètre d'analyse



- Au niveau système, on analyse les interactions possibles, les besoins réels et l'exploitation actuelle -> premier potentiel d'économies
- 2. Au niveau de l'entraînement, on le considère dans son ensemble puis par composant: variations de charge, dimensionnement, technologie -> second potentiel d'économies



PLANNER PLANE PROPERTY OF THE PROPERTY OF THE

3. Méthodologie

Etape II: Mesurages et analyses approfondies



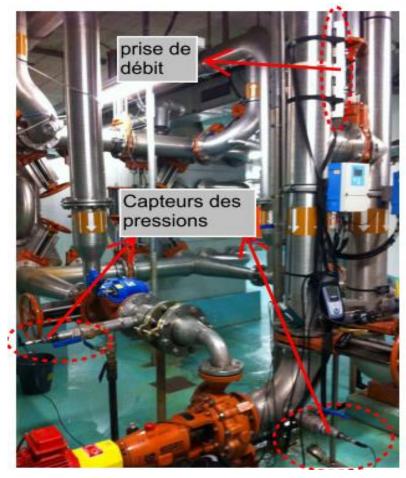
Pour les entraînements aux meilleurs potentiels, les mesurages apportent des informations inaccessibles autrement

Les mesurages peuvent être:

- puissance électrique (puissance fournie)
- débit (total, utile, ou par élément)
- pressions avant et après l'élément entraîné (Δp)
- autres (vitesses de rotation, températures, etc.)

Les mesurages permettent de connaître:

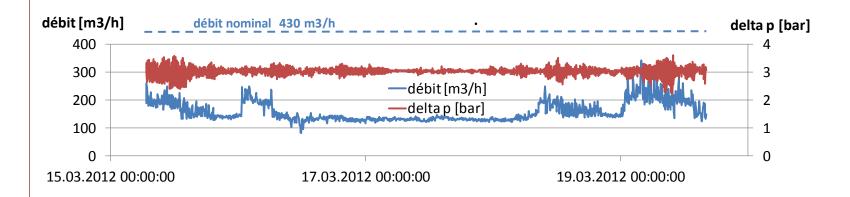
- le fonctionnement réel (variations de charge)
- Le rendement global



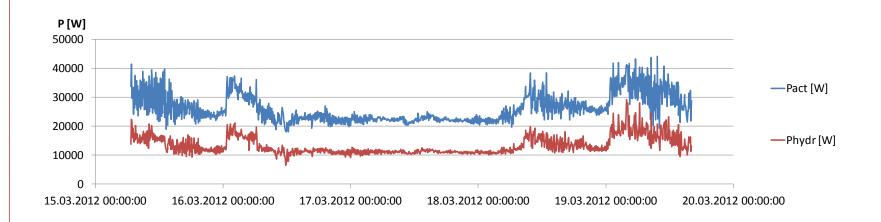
Equipements de mesurages sur une pompe (+ wattmètre en armoire électrique)

Etape II: Mesurages et analyses approfondies

Résultats de mesurages





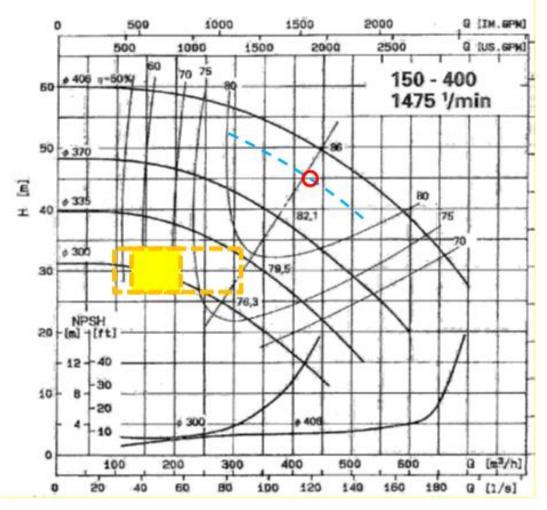


PLANDAMENTAL STATE OF THE PROPERTY OF THE PROP

3. Méthodologie

Etape II: Mesurages et analyses approfondies

Point, zone de fonctionnement



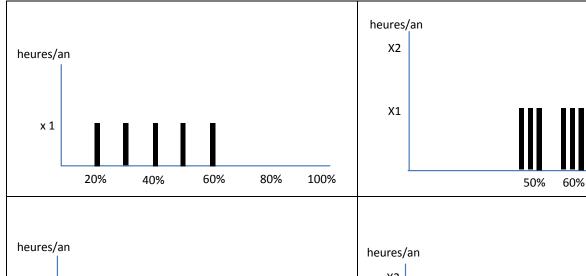


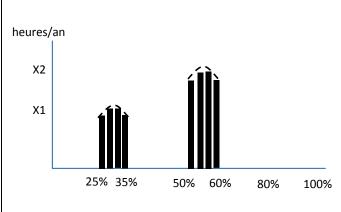


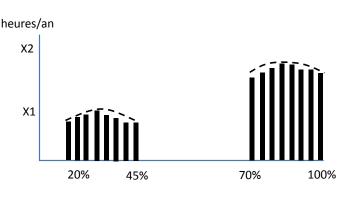
Etape II: Mesurages et analyses approfondies

Analyses

- Rendement global
- Répartition des besoins







80%

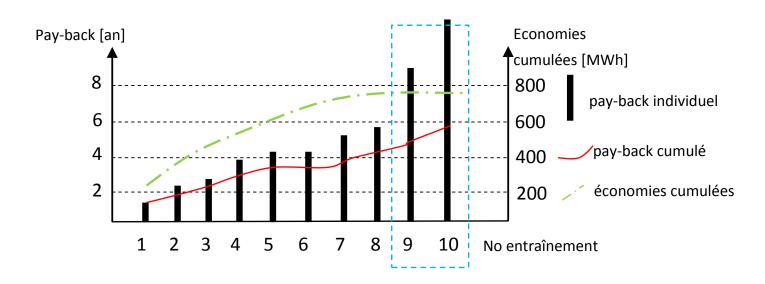
100%



Etape II: Mesurages et analyses approfondies

Propositions d'optimisation

- 1) L'offre actuelle correspond-elle au vrai besoin?
- Optimisation avec la prestation actuelle
- Optimisation avec une prestation adaptée
- 2) Design de l'optimisation
- Chiffrage, calculs des économies et rentabilité
- Ranking des optimisations





Planair SA

Crêt 108 A CH-2314 La Sagne Nicolas Macabrey Dr Ing. él. EPFL-SIA 032 933 88 40 nicolas.macabrey@planair .ch



Merci de votre attention

